



Gise sp. z o.o. w związku z prowadzeniem projektu nr POPW.01.01.02-20-0057/22 pn.: „Octopus - kompleksowa ochrona przed podsłuchem laserowym i podglądem obserwacji niejawnej”, umowy o dofinansowanie nr POPW.01.01.02-20-0057/22, który jest finansowany ze Środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Osi priorytetowej w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020 Osi priorytetowej I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia Działania 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, Poddziałania 1.1.2 Rozwój startupów w Polsce Wschodniej, **poszukuje 2 osób na stanowiska: Pre - sales support**

Lokalizacja: cała Polska

Wynagrodzenie brutto miesięczne: 4 000 zł - 8 000 zł

Rodzaj umowy: umowa o pracę

Firma GisE to młody startup działający w niszowej branży bezpieczeństwa danych i antypodsłuchowego. Łączy nas wieloletnie doświadczenie i wiedza z zakresu technologii stosowanych przez służby państw NATO. Posiadamy w ofercie autorskie i unikatowe rozwiązania o najwyższym światowym poziomie. W związku z prowadzonym projektem spółka zatrudni ambitne osoby do pracy na terenie całego kraju.

Główne obowiązki:

- stopniowe budowanie sieci sprzedażowej poprzez docieranie do nowych klientów,
- organizacja spotkań z klientami,
- pozyskiwanie nowych odbiorców i nawiązywanie z nimi współpracy, najlepiej o
- charakterze długoterminowym,
- przedstawianie oferty przedsiębiorstwa,
- promowanie usług i towarów firmy,
- podtrzymywanie pozytywnych relacji z dotychczasowymi klientami i kontrahentami firmy,
- udzielanie wsparcia merytorycznego obecnym odbiorcom oferty przedsiębiorstwa,
- zapewnianie kompleksowej obsługi posprzedażowej,



- dbanie o interesy swoich podopiecznych,
- prowadzenie negocjacji dotyczących warunków współpracy,
- współtworzenie oraz wypełnianie planów i norm sprzedażowych,
- przygotowywanie stosownych umów,
- budowanie pozytywnego wizerunku przedsiębiorstwa,
- monitorowanie sytuacji w branży, w tym poczynań konkurencyjnych firm,
- bieżące pozyskiwanie informacji na temat rynku oraz potencjalnych kontrahentów,
- w tym analizowanie ich potrzeb i oczekiwań (np. poprzez przeprowadzanie sondaży i ankiet),
- tworzenie raportów i ofert o charakterze handlowym i sprzedażowym.

Oferujemy

- współpraca na podstawie umowy o pracę,
- elastyczny grafik,
- wewnętrzne szkolenia,
- niezbędne narzędzia pracy (laptop, telefon),
- możliwość pracy zdalnej,
- duża samodzielność w działaniu,
- miła atmosfera w pracy.

Zgłoszenia

CV prosimy wysłać mailowo na adres: kontakt@gise.com.pl